



Samen innoveren:

Hoe zit het met innovatie binnen een PGO-contract

ProRail staat open voor slimme initiatieven en innovatieve oplossingen. Want zo kunnen we er samen met onze stakeholders voor zorgen dat de spoorsector vooruit gaat. Daarom geven we binnen de contracten met onze onderhoudsaannemers veel ruimte om zo effectief mogelijk tot hoge prestaties te komen. Maar: voor het daadwerkelijk toepassen van innovaties binnen zo'n contract zijn wél goedkeuringen nodig. In deze 'How to' leggen we uit hoe het zit met innoveren binnen een PGO-contractgebied.

Wat is een PGO-contractgebied?

PGO-contractgebieden zijn onderhoudsgebieden waarvoor een contract is afgesloten volgens de methode van 'Prestatie Gericht Onderhoud' (PGO). Deze onderhoudscontracten worden aanbesteed. Alle voor onderhoud erkende spooraannemers mogen meedoen aan de aanbesteding. In een PGO-contract wordt niet de inspanning, maar de verlangde prestatie omschreven. PGO-contracten hebben een looptijd van 5 jaar.

Wat als een PGO-aannemer het initiatief neemt voor een innovatie in zijn PGO-contractgebied?

Neemt een PGO-aannemer zelf het initiatief voor een innovatie in zijn contractgebied? En draagt hij hier zelf de kosten voor? Dan kan de innovatie worden toegepast, zodra de tracémanager van ProRail daar een 'Toestemmingen voor Gebruik (TvG)' of 'Verklaring van Geen Bezwaar' (VGB) op geeft. De procedures hiervoor zijn vastgelegd in het contract. Zie ook [How to #4](#) voor meer uitleg over de soorten toestemmingen.

Wat als ProRail het initiatief neemt voor een innovatie in een PGO-gebied?

Neemt ProRail het initiatief voor het testen of toepassen van een innovatie in een PGO-contractgebied? En draagt ProRail daar ook de kosten voor? Dan gelden de regels uit het aanbestedingsrecht. Want zo'n innovatie kan namelijk voordeel opleveren voor de betrokken PGO-aannemer. Bijvoorbeeld omdat er door de innovatie minder onderhoud nodig is aan een systeem. En ProRail mag bij lopende contracten niet het economisch evenwicht wijzigen, als dat voordeel oplevert voor één aannemer.

Als een innovatie voordeel oplevert voor de PGO-aannemer
Levert een innovatie inderdaad een voordeel op voor de PGO-aannemer? En wil ProRail de innovatie toch doorvoeren in het gebied? Dan zijn er twee oplossingen mogelijk:

1. De PGO-aannemer betaalt het geschatte voordeel aan ProRail

In dat geval schakelen we een kostendeskundige in. Die maakt een inschatting hoe groot het voordeel voor de PGO-aannemer zal zijn. Vervolgens berekent hij welk bedrag de PGO-aannemer moet betalen om het voordeel te compenseren. Wordt de innovatie inderdaad toegepast, dan moet de PGO-aannemer dit bedrag aan ProRail betalen. Op die manier houden alle betrokken partijen zich aan de regels van het aanbestedingsrecht.

2. ProRail stelt de toepassing van de innovatie uit

Een tweede oplossing is om de toepassing uit te stellen, totdat er een nieuw PGO-contract gesloten wordt. Het is dan belangrijk dat ProRail de geplande toepassing omschrijft in de (nieuwe) aanbestedingsprocedure voor het PGO-contract. Op die manier kunnen alle onderhoudsaannemers rekening houden met de geplande innovatie.

Deze oplossing is meestal eenvoudiger dan het verrekenen van het geschatte voordeel. Wordt voor deze oplossing gekozen, dan kan het maximaal 5 jaar duren voordat de innovatie overal toegepast kan worden, aangezien de looptijd van een PGO-contract 5 jaar is.

Als een innovatie maar een beperkt voordeel oplevert voor de PGO-aannemer

Soms levert een innovatie maar heel weinig voordeel op voor de PGO-aannemer. Het is dan soms mogelijk om de innovatie binnen het bestaande PGO-contract toe te passen zonder verrekening of uitstel. In zo'n geval moet dan wel eerst worden vastgesteld of het voordeel inderdaad beperkt is. En of het contract hier ruimte voor biedt. Daar is een akkoord voor nodig van de ProRail-kostendeskundige én van een jurist met kennis van PGO.

Voor vragen hierover kunt u altijd bij ons terecht, via innovatie@prorail.nl